



«I costruttori di macchinari, attrezzi e veicoli ricoprono un ruolo fondamentale - sostiene Giuseppe Brai di Nolo Market, noleggiatore generalista convinto, che ha saputo riconvertire con profitto la propria attività, inizialmente improntata nel settore dei trasporti - infatti, questi operatori stanno sempre più considerando il noleggio come un miglioramento del servizio e della rete distributiva. Inoltre, con l'aiuto delle società finanziarie potrebbero costituire un aiuto allo sviluppo delle società di noleggio, sostenendole con una politica di prezzo di acquisto e con facilitazioni finanziarie. È chiaro che un produttore se viene incontro alle necessità del noleggiatore (per esempio con un pagamento dilazionato con inizio della prima rata magari a tre mesi) consente allo stesso di iniziare a rientrare del prezzo di acquisto avendo un predeterminato periodo (in questo esempio tre mesi) per ripartirsi da eventuali incertezze del mercato sempre presenti. Sarà certamente inevitabile che in un futuro non troppo lontano la percentuale di vendita alle società di noleggio raggiunga un livello tale da rappresentare il segmento maggioritario e quindi i costruttori che avranno avuto un occhio di riguardo per i noleggiatori saranno sicuramente ricompensati».

